



I CASI IN CUI E' OPPORTUNA UNA DUE DILIGENCE FINANZIARIA

**Intervista a Tamara Laudisio, Partner di Deloitte
Financial Advisory**



La Due Diligence finanziaria ha un ruolo chiave in tutte le operazioni di finanza straordinaria che includono investimenti e/o disinvestimenti e progetti di crescita futuri.

Vediamo insieme qualche caso concreto in cui è opportuno incaricare un professionista esterno

1

ACQUISTO, CESSIONE O SCAMBIO DI QUOTE

ESEMPIO

Aggregazione di due o più aziende Target per favorire una crescita non organica del business

2

AUMENTO DI CAPITALE SOCIALE

ESEMPIO

Ingresso di nuovi sottoscrittori, come un soggetto terzo
o un azionista di minoranza

3

CONTRATTO DI JOINT VENTURE

ESEMPIO

Due Diligence effettuata da entrambe la parti interessate

4

SCAMBIO DI BENI O SERVIZI

ESEMPIO

Fornitura protratta nel tempo

5

EROGAZIONE DI UN FINANZIAMENTO

ESEMPIO

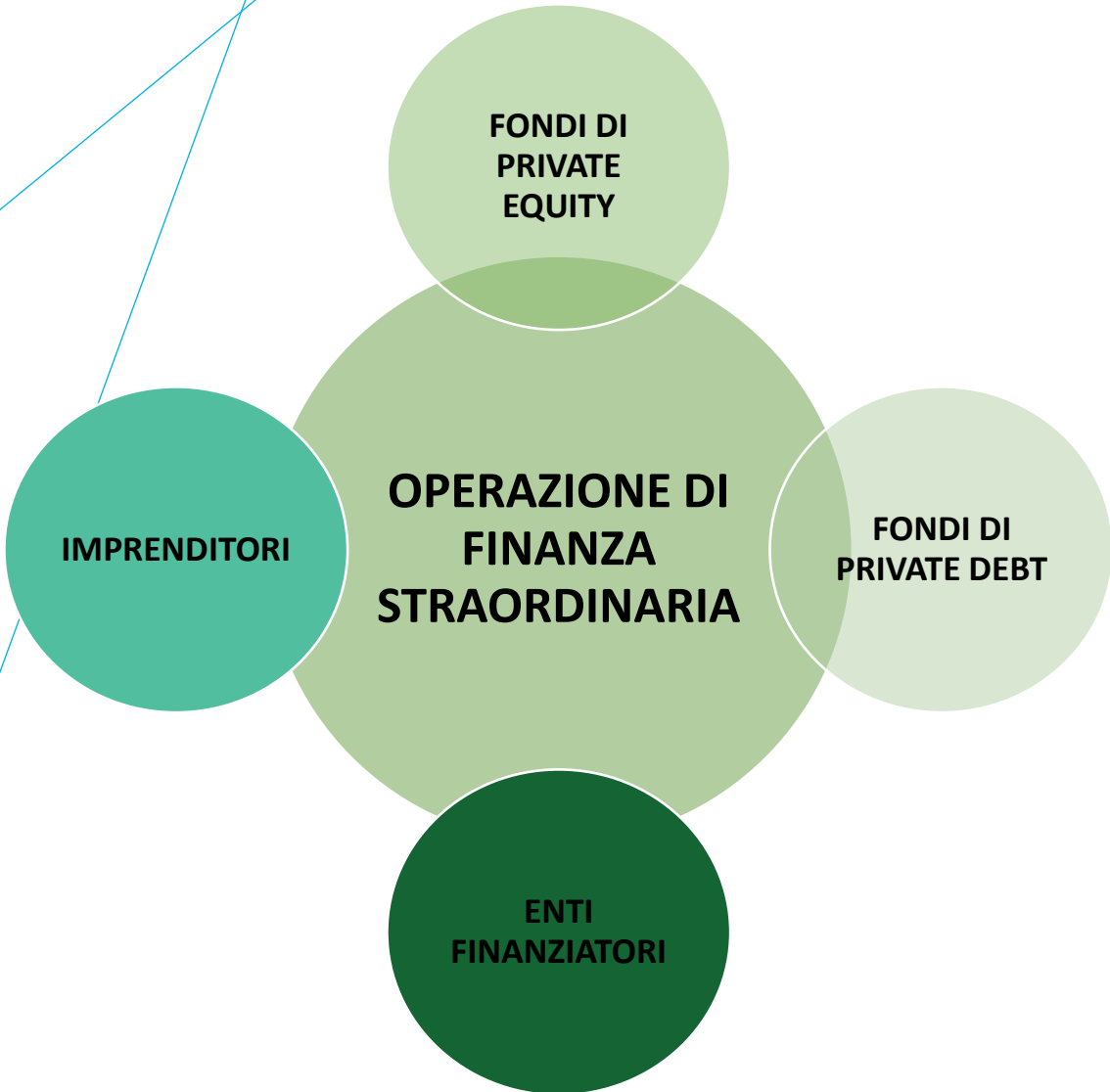
Richiesta da parte dell'ente finanziatore per valutare la bontà della struttura finanziaria

6

CONTENZIOSO

ESEMPIO

Quantificazione di un danno



Opportuno e necessario avviare un'attività di Due Diligence finanziaria per ridurre le asimmetrie informative e ottimizzare la soddisfazione delle parti coinvolte nell'operazione



GRAZIE!